



Als 100%ige Tochtergesellschaft der Nassauischen Sparkasse stehen wir für Kompetenz, Kundennähe und vertriebliche Dynamik. Dabei unterstützen uns rund 1500 Kollegen/Kolleginnen, die unser Aushängeschild sowie einer der wichtigsten Bausteine für unseren Erfolg seit 1989 sind. Zur Verstärkung unseres Teams in Wiesbaden suchen wir einen

## Immobilienverkäufer (m/w/d)

**Ihr zukünftiges Aufgabengebiet umfasst schwerpunktmäßig folgende Bereiche:**

- aktive Kundenakquisition
- Ermittlung und Aufbereitung von Kundeninformationen
- Dokumentenrecherche
- Verkauf und aktive Kundenbetreuung
- Mitwirkung bei der Entwicklung von Projekten und Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Umsetzung von Vertriebs- und Marketingaktivitäten

**Sie besitzen folgende Qualifikationen:**

- Ausbildungsabschluss als Immobilienkaufmann/-frau (m/w/d) oder einen vergleichbaren Bildungsabschluss; alternativ Verkaufserfahrung
- Markt- und Kundenorientierung
- sicheren Umgang mit den MS-Office-Anwendungen (Outlook, Excel, Word, PowerPoint etc.)
- sehr hohes, abschlussorientiertes verkäuferisches Potenzial
- Eigeninitiative und Erfolgsorientierung
- ausgeprägtes unternehmerisches sowie ertrags- und risikobewusstes Denken und Handeln
- sicheres, kompetentes und verbindliches Auftreten
- Bereitschaft zu flexiblen Arbeitszeiten
- gute regionale Vernetzung

**Es erwartet Sie:**

- ein verantwortungsvolles, abwechslungsreiches und interessantes Aufgabengebiet
- eine systematische Einarbeitung im kleinen Team
- eine attraktive Vergütung mit Festgehalt zzgl. variabler Vergütung
- ein Firmenhandy
- ein Parkplatz inmitten der Stadt (auch privat nutzbar)
- ein Fort- und Weiterbildungsangebot

**Sind Sie interessiert?**

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail unter [bewerber@naspaimmobilen.de](mailto:bewerber@naspaimmobilen.de).